

MERCADORIAS

# Transportadora portuguesa investe dois milhões em instalações em Madrid

Transportes Magalhães & Bruno já factura 25%, €5 milhões, no mercado espanhol

**Filipe Paiva Cardoso**  
filipecardoso@mediafin.pt

A Transportes Magalhães & Bruno (TMB) investiu dois milhões de euros na aquisição de novas instalações em Madrid, numa operação que visa o reforço da presença desta transportadora no mercado espanhol, revelou Bruno Magalhães, responsável da empresa, ao **Negócios**. Actualmente, a TMB factura 20 milhões de euros/ano, cinco milhões dos quais em Espanha.

A empresa portuguesa planeia ocupar as novas instalações – que contemplam um armazém com dois mil metros quadrados e 200 metros quadrados em escritórios – dentro de um mês. O responsável da TMB explica que o investimento “foi feito para nos posicionarmos melhor no mercado e para oferecer serviços de armazenamento e ‘stock’ aos clientes”, como a flexibilidade para reposições de “stock” urgentes e armazenamento temporário. Desta forma, acrescentou, será possível “incrementar a nossa actividade” no mercado espanhol.

A Transportes Magalhães & Bruno está no mercado espanhol desde 1998, contando com instalações próprias também na capital da Catalunha, Barcelona. A estratégia da empresa está, por ora, centrada na Península Ibérica e nas ligações diárias entre as duas maiores cidades de Portugal e Espanha.

“O nosso objectivo actual passa por consolidar a presença neste eixo”, salientou Bruno Magalhães, excluindo assim, para já, o lançamento de operações noutros países. Para operar no mercado espanhol, a TMB fundou mesmo uma sucursal espanhola.

A frota da transportadora portu-

guesa totaliza 130 camiões, dos quais 70 pertencem à própria empresa e os restantes são geridos por ela – a idade média da frota ronda os três anos. Com cerca de 90 trabalhadores, a empresa aposta forte no transporte expresso – e em materiais como frigoríficos, isotérmicos e matérias perigosas.

Em relação a projecções sobre a actividade em Espanha, o responsável da TMB não quis adiantar quaisquer valores, até porque a empresa não as faz. “Consideramos que ainda é cedo para ter a noção do impacto das novas instalações”, referiu ao **Negócios**, apontando que “dentro de um ano” será mais fácil perceber quais é que podem ser as suas ambições. Além disso, apontou Bruno Magalhães, a própria crise que se instalou no mercado espanhol, em específico, e nos combustíveis, em geral, também “complica” quaisquer tentativas de antecipar ritmos de futuros crescimentos. Ainda assim, o mesmo responsável apontou que, desde que a TMB está em Espanha, tem estado “sempre em crescimento”.

**€20**  
**Milhões**

**Facturação da TMB em 2007, da qual 25% registada em Espanha.**



TMB | Transportadora portuguesa tem uma frota de 130 camiões.

EGE É UMA ESCOLA DE NEGÓCIOS CRIADA PELAS SEQUENTES INSTITUIÇÕES:

CATÓLICA

AEP

PARCERIA:

ESADE Business School

Campus da UCP, à Foz do Douro  
Rua Diogo Botelho, 1327 - 4169-005 Porto  
T +351 229 981 818 / +351 226 196 259

info@ege.pt  
www.ege.pt

EM  
EXECUTIVE  
MASTERS

EMGJ  
EXECUTIVE  
MASTER  
GESTÃO PARA  
JURISTAS

Executive Master - Porto  
Gestão para Juristas  
Início: 16 Janeiro 2009  
Duração: 12 meses

EMF  
EXECUTIVE  
MASTER  
FINANÇAS

Executive Master  
Finanças  
Início: 11 Janeiro 2009  
Duração: 6 meses

EMM  
EXECUTIVE  
MASTER  
MARKETING

Executive Master  
Marketing  
Início: 11 Janeiro 2009  
Duração: 6 meses

EMBI  
EXECUTIVE  
MASTER  
BUSINESS  
INFORMATION

Executive Master  
Business Information  
Início: 04 Dezembro 2008  
Duração: 6 meses

EMRH  
EXECUTIVE  
MASTER  
RECURSOS  
HUMANOS

Executive Master  
Gestão de Recursos  
Humanos  
Início: 04 Janeiro 2009  
Duração: 12 meses

Todos estes programas funcionam  
às sextas feiras e sábados de manhã.

Abertas as candidaturas.

EGE  
ESCOLA  
GESTÃO  
EMPRESARIAL

ege  
ATLANTIC  
BUSINESS  
SCHOOL

LEADING THE FUTURE